

**„ Erfolg hat einen Namen  
-- Kundenzufriedenheit -- “**



## Professionelles "Business Integration Consulting"



Mit **SUN-GARDEN** - Neuenkirchen, wurde durch die B & S Consulting ein wichtiger Key-Player des Marktsegmentes Gartenmöbelaufgaben und Sonnenschirme auf die aktuellen Anforderungen des "Business Integration" ausgerichtet.

Im Rahmen des Projektes wurde neben der umfangreichen Beratung über die Möglichkeiten und Anforderungen des Marktes auch die gesamte Implementierung der Integrationslösung, Schulung der Mitarbeiter sowie der "Going Live" durch die B & S Consulting durchgeführt.

Die Kerngeschäftsprozesse (ORDERS und INVOIC) wurden nach nur **14 Tagen** zu 100 % in das vorhandene ERP-System BaaN-IV integriert und mit 3 Partnern automatisiert.

**"... bei Betrachtung des Projektablaufes können wir eindeutig sagen, dass die Entscheidung zur Realisierung des Projektes mit der B & S Consulting die richtige war. Ausschlaggebende Faktoren waren zum einen das umfangreiche Branchen- und Prozesswissen sowie das Know-How zur Kopplung unseres ERP - Systems. Aufgrund des Projektes ist für uns klar, dass wir auch die weiteren Business Integration Anforderungen unserer Kunden mit der B & S Consulting umsetzen werden."**

– Hauke Rahnfeld - IT Leiter Sun Garden

## Erfolgreiches Business Integration



Bei der Hermann Abke GmbH & Co. Elektro GmbH in Löhne, führender Hersteller von Beleuchtungen, konnte innerhalb kürzester Zeit der Datenaustausch via EDIFACT eingeführt werden.

Unter Einsatz der des X.400 basierenden Mailbox-Systems "TELEBOX.400" werden Geschäftsdaten mit den wichtigsten Partner elektronisch ausgetauscht, über Konvertierungsprozesse in das ERP spezifische Format umgesetzt und anschließend vollautomatisch via TCP/IP dem ERP - System zur Weiterverarbeitung zur Verfügung gestellt.

**"... unsere Entscheidung mit der B & S Consulting einen neutralen Berater und Partner für die Projektierung zu beauftragen, war aus jeder Sicht die richtige. Unsere Erwartungen wurden durch absolut professionelles und hoch kompetentes Projektmanagement inkl. der Implementierung der EDI - Lösung sowie der Schulung unserer Mitarbeiter voll erfüllt ...!,"**

– Joachim Windmann - Kaufmännischer Leiter der Hera

SUCCESS STORY

**„ Erfolg hat einen Namen  
-- Kundenzufriedenheit -- “**



## Optimierung der Kommunikation ...



Die bereits seit längerer Zeit installierte, aber bei weitem nicht optimal genutzte EDIFACT Lösung WinELKE, wurde im Hause **OKT – Kunststofftechnik** durch **B & S** ein weiterer wichtiger Key-Player auf die aktuellen Anforderungen der „Business Integration“ ausgerichtet.

Im Rahmen des Projektes wurde neben der optimalen Nutzung der Kommunikations - Möglichkeiten im EDI-Umfeld, die „**Rundumanbindung**“ mit allen Keyplayern der Marktsegmente Handel & Retail realisiert.

Die Einführung der Prozesse ORDERS und INVOIC konnte binnen kürzester Zeit mit allen großen Handelshäusern (Bsp.: Metro, REWE, EDEKA, OBI, Praktiker etc.) produktiv geschaltet werden. Weitere Prozesse wie DESADV sollen zeitnah folgen.

**„Durch die professionelle Beratung und Projektleitung, konnten wir die „schlummernden“ Nutzen- und Einsparungspotentiale unserer Kommunikationslösung optimal auf unsere Anforderungen ausrichten.**

**Die B & S hat während der kompletten Realisierung stets den Kontakt zu den Verantwortlichen bei OKT gesucht und zielgerichtet die zuvor detailliert erarbeiteten Vorgaben erfüllt“.**

*Dana Thimpus - IT Leiterin OKT*

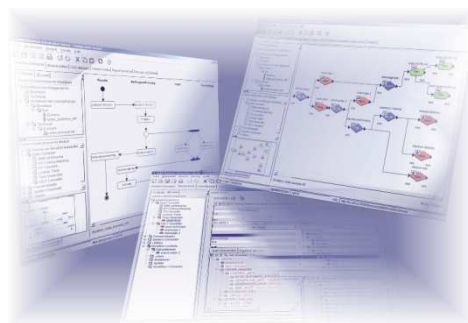
## **B & S Consulting GmbH & Co. KG** **Ihr Partner für Total Business Integration**

Ihr Kontakt:

**B & S Consulting GmbH & Co. KG**  
Rheinstraße 7  
D – 36205 Sontra

Telefon: +49 (0) 5653 / 9140 78  
Telefax: +49 (0) 5653 / 9140 79

[info@b-s-consulting.com](mailto:info@b-s-consulting.com)  
[www.b-s-consulting.com](http://www.b-s-consulting.com)



SUCCESS STORY